

Gut vorbereitet in die Selbstständigkeit - starten Sie mit uns!

Warum empfehlen wir Ihnen, sich bei der Planung und Umsetzung Ihres Vorhabens von Anfang an professionell unterstützen zu lassen?

Weil eine Existenzgründung immer ein komplexes Vorhaben ist und es dabei um nichts weniger als um Ihre persönliche, damit berufliche und finanzielle Zukunft geht.

Sie wünschen sich einen ersten Check up für Ihre Geschäftsidee oder suchen nach Möglichkeiten, wie Sie Ihren Markteintritt bestmöglich gestalten können. Vielleicht benötigen Sie einen Businessplan, weil Sie Fördermittel beantragen wollen oder Sie müssen ein schwieriges Bankgespräch vorbereiten. In jedem Fall sind viele organisatorische Dinge zu klären. Eine aktuelle To-Do-Liste ist dabei immer hilfreich.

Vielleicht möchten Sie aber auch ein bereits bestehendes Unternehmen übernehmen und benötigen Unterstützung, um diesen Prozess optimal zu gestalten.

Eine fundierte Existenzgründungsberatung hilft Ihnen, Hürden zu überwinden, Aufgaben zu strukturieren und Fehler zu vermeiden.

Die **gründernet-Existenzgründungsberater** unterstützen Sie in allen Phasen der Vorbereitung und Umsetzung Ihres Gründungsvorhabens. Unsere langjährige Erfahrung verbunden mit Sachkenntnis und Einfühlungsvermögen sind unsere Grundlage für eine Beratung auf Augenhöhe.

Nutzen Sie Ihre Chance, sich eine tragfähiges eigenes Unternehmen aufzubauen!

Wir unterstützen Sie gern dabei!

Ihr gründernet-Team



Unser Angebot für Sie:

- ... Gründungsideen strukturieren
- ... Businessplanungen erstellen
- ... Finanzierungsgespräche führen
- ... den Markteintritt vorbereiten
- ... organisatorische Fragen klären

Wir unterstützen Sie in allen Phasen der Vorbereitung Ihrer Existenzgründung - für den unternehmerischen Erfolg!

Ihre Ansprechpartnerinnen:

Kerstin Rettig
Cornelia Zahn

gründernet Beratungs- und Projektentwicklungs GmbH

Sitz:
Wildparkstraße 3
09247 Chemnitz
Telefon 03722 600 9353
Fax 03722 600 9354

Niederlassung:
Lessingstraße 4
08058 Zwickau
Telefon 0375 541 570
Fax 0375 541 572

Niederlassung:
Moritz-Steinhäuser-Weg 2
95030 Hof/S.
Telefon 09281 860 9718
Fax 09281 860 9718

Mail info@gruendernet.com
Web www.gruendernet.com



Erfahrung und Kompetenz seit 2003



Strategien finden - Ideen stärken



21

Tipps für
Existenz-
gründer

www.gruendernet.com

5 Wahrheiten, über die wir sprechen sollten:

Wo Licht ist, ist auch Schatten

- 1 Die erste Idee wird sich noch vielfach verändern. Lassen Sie es einfach zu - Selbstständigkeit heißt, nicht still zu stehen.
- 2 Zweifel gehören dazu - Probleme lösen und die Ziele verfolgen, das ist Ihre Bewährungsprobe.
- 3 Kunden zu gewinnen, ist harte Arbeit. Bleiben Sie aktiv - ein Empfehlungsnetzwerk entsteht nicht von allein.
- 4 Als Solo-Gründer sind Sie zuständig für alles. Lassen Sie sich nicht abschrecken - Sie lernen immer dazu.
- 5 Es gibt keine Erfolgsgarantie. Der Weg zum Erfolg ist steinig und mit viel Arbeit verbunden - bleiben Sie positiv.

7 Eigenschaften, die Gründer erfolgreich machen:

Die richtige Kombination macht´s

- 1 Kreativität - Ihre Kunden wollen immer wieder überrascht werden.
- 2 Durchhaltewillen - Selbstständigkeit ist kein Sprint sondern ein Langstreckenlauf.
- 3 Flexibilität - Situationen verändern sich. Sie passen Ihren unternehmerischen Weg immer wieder an.
- 4 Entscheidungskraft - viel ist täglich zu entscheiden. Manchmal heißt das auch: Augen zu und durch.
- 5 Organisationstalent - Sie behalten den Überblick und sind dennoch multitaskingfähig.
- 6 Kritikfähigkeit - genau zuhören, nachfragen und Anregungen aufnehmen. Das ist keine Schwäche.
- 7 Selbstbewusstsein - mit einer positiven Einstellung meistern Sie alle Höhen und Tiefen Ihres Vorhabens.

9 Fakten, die den Weg zum Erfolg erleichtern:

Es gibt kein Standard-Programm

- 1 Ein Businessplan nicht für die Tonne— konkret und detailliert - die eigene Wegbeschreibung.
- 2 Der Kunde steht im Mittelpunkt - er entscheidet mit, ob die Idee erfolgreich wird.
- 3 Die richtige Positionierung - nur der besondere Mehrwert bleibt im Gedächtnis.
- 4 Qualität zahlt sich aus, nicht nur beim Preis - treue, zufriedene Kunden sagen es weiter.
- 5 Ein ausreichender Finanzpuffer - in guten und schweren Phasen unerlässlich.
- 6 Regelmäßige betriebswirtschaftliche Analysen - denn unternehmerische Blindflüge sind gefährlich.
- 7 Das richtige Business-Netzwerk - als Quelle für Informationen und Kooperationen.
- 8 Ein Worst case-Szenario - der Plan B für schwierige Zeiten.
- 9 Der Expertenrat zur richtigen Zeit, denn niemand kann alles wissen.

START YOUR BUSINESS



Unser PLUS :

**Professionelle Unterstützung -
routiniert und doch individuell!**

**Nutzen Sie unser Beratungsangebot
und vereinbaren Sie ein
kostenfreies Erstgespräch!**

Gern auch online!



Unser PLUS :

**Ein funktionierendes Netzwerk -
Informationen und Kontakte, die weiterhelfen!**

**Nutzen Sie unser Beratungsangebot
und vereinbaren Sie ein
kostenfreies Erstgespräch!**

Gern auch online!



Unser PLUS :

**20 Jahre Beratungserfahrung -
damit aus Stückwerk ein Ganzes wird!**

**Nutzen Sie unser Beratungsangebot
und vereinbaren Sie ein
kostenfreies Erstgespräch**

Gern auch online!

